



銷售計劃資訊系統開發與應用計劃

體機有整合行銷顧問有限公司

成立時間：民國105年09月21日

計畫聯絡人：陳心蘋

主要產品：加盟連鎖總部建置、企業教育訓練課程、營運主管人才培訓、市場營運策略規劃、客製化品牌設計整合、系統設計整合。

公司網址：<http://www.organism.com.tw/>

公司簡介

公司團隊核心關鍵技術，係將連鎖總部企業與店商經營系統模組化與SOP化，以應用於實務加盟連鎖商業活動中，提供即時搜尋、解決問題方案與策略執行。而主要營業項目為，建立加盟連鎖營運管理模組，並提供加盟連鎖業者有效執行、應用於實際商業領域、門市營運。



計畫創新重點

本計畫設計一系列店點管理與經營標準流程與各式SOP電子表單，利用程式系統與軟體當作載具，利用手機、平板與電腦等數位裝置，將店點經營與管理資料輸入資料庫，進行數據分析，提高經營者店點管理效率。有別於目前市售的一般店商POS(銷售點系統)，僅著重銷售管理與顧客消費管理，本銷售計畫系統整合人員、物料與設備，可利數據分析，提高管理效率、減少人力成本與達成無紙化之目的。

計畫介紹

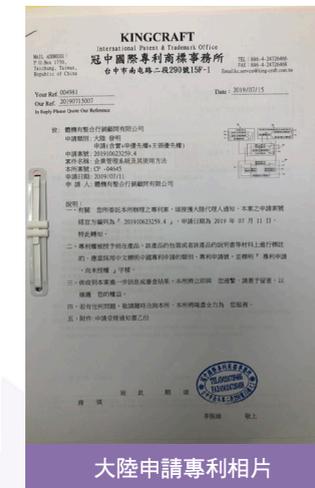
店商加盟容易，後續店商經營管理卻很困難，現階段店商常用的POS(銷售點系統)僅針對財務、物料與客戶進行管理，欠缺人員管理規劃。而本銷售計畫資訊系統，將完成包括：門市管理、職能分析、教育訓練、幹部培訓、績效考核、產品標準化的系統模組開發。除了將所有流程SOP標準化與表單化、表單系統化，並達到店商全店無紙化，並可進行資料數據分析與檢視。

成果效益

- 於108年實際營業額增加達150萬元。
- 已完成國內與國外專利申請共計2項。
- 為確實發展計畫並達成執行完整度，增聘員工數1人。
- 將受測廠商會使用的教材、日常表格設計為電子化表單，以提升門市端無紙化效能程度。



台灣申請專利相片



大陸申請專利相片

市場效益

本系統上市至今，已達成5家客戶購買本系統，並簽訂合約完成，目前銷售金額達150萬元，就公司未來獲利預估而言，本「銷售計畫資訊系統」未來將採「賣斷型收費」與「月租型收費」兩種，前者「賣斷型收費」主要銷售於加盟總店，每套售價15萬元，每年預計可販售10~30家加盟總店，獲利約數百萬元；「月租型收費」主要租給加盟店商，提供數個店商經營精簡模組，每家每月費約1,200元，每年可獲利百萬多元。



本「銷售計畫資訊系統」與服務模式使用情境

創新/研發心得

非常感謝高雄市政府SBIR計畫支持、計畫窗口的協助、與期中訪查委員的建議事項，本公司裨益良多。本系統在研發階段，遇到諸多設計介面、使用者習慣、程式撰寫修正困難等，但也因為專業的資訊團隊不斷與我們討論、模擬及測試，不放棄解決問題，最終，讓系統開發完成。更感謝接受測試客戶所提供給我們的寶貴意見，讓團隊能夠持續優化系統。希望未來能藉由本次系統開發成果，持續深入研發創新，以完備本系統資訊能力，為市場上加盟店商，產生更大的助益，提升產值、降低人力成本。



公司負責人 - 蔡柏鋒