

# 建置停車服務管理系統及APP研發計畫

## 康熙科技股份有限公司



### 公司簡介



康熙科技股份有限公司

成立時間：民國 95 年 12 月 11 日

計畫聯絡人：張冠宇

主要產品：伺服器銷售、資訊系統開發、軟體銷售

公司網址：<http://www.empire.com.tw/>

本公司主要整合資訊系統軟硬體系統及設備，並應用至各相關領域，期能創造符合客戶需求的資訊系統，因此十分重視研究開發，並不斷擴大公司研發團隊，以持續提升產品品質及客戶售後服務滿意度，在累積多年開發經驗後，獲得客戶信賴，未來公司將加強行銷，提升知名度，希望能成為世界品牌。

### 計畫創新重點

- 導航技術整合：結合室內與戶外定位技術，其中戶外定位係採用發展完善的全球定位系統GPS進行定位，進入停車場後則以室內定位為主，此室內定位技術主要以藍芽Beacon加以實現。
- 可預約停車位並加入車位鎖系統：透過車位鎖，使他人無法停在已預約的車位上，並可提供車主預約車位的服務。
- 開發整合App：本計畫之App可提供消費者完善的停車資訊，透過伺服器與車位鎖連結後提供預約車位服務，並整合定位系統提供前往車位的導航系統。



▲ 停車雲端服務內容：推薦停車、預約停車、身分識別、室內停車導引

### 計畫介紹

為了解決民眾因找停車位而花費的油料和時間，本系統提供使用者進行停車位查詢，計算各停車場的距離、收費及停車空位的多寡，另提供預約服務地鎖功能，讓預約停車位的使用者保有停車位，室內定位導引技術提供使用者從停車場門口導引至預約車位，並透過反向停車導引協助使用者找回停放車輛，可大幅減少繞街尋找停車場時間，減少塞車及空污情形。

### 市場效益

- 本計畫之系統不僅有助於提升相關產業技術之提升與成本競爭力，同時可協助停車場業者提供創新經營模式，並提高停車格之使用率，進而裨益相關產業之營收與效益。
- 本計畫研製藍芽無線模組及開發停車預約App系統，不僅有助於提升國內相關無線技術之開發，同時也有助於降低建置智慧停車場之佈設成本，目前已與5家停車場業者洽談，未來預估市場價值為5千萬元。

### 成果效益

- 當使用者藉由本系統之App預約停車位，使用者到達停車場後即可快速找到預約的停車位，預估可節省80%找停車位的時間。
- App停車預約服務，含完整預約收費機制、預約車位訊息、預約提醒機制，透過手機身分識別機制，同時提供多重識別管道。
- 本計畫成果已申請2件新型專利，專利名稱分別為「應用蜂群演算法的無線定位裝置(已獲得專利證書)」及「應用加權幾何精度因子之無線定位裝置(申請中)」。
- 目前與新加坡及馬來西亞廠商洽談技術轉移事宜。



▲ 停車雲端服務APP系統畫面

### 創新/研發心得



▲ 公司負責人-張冠宇先生

本團隊在計畫執行期間全心投入研發停車雲端系統，我們相信此雲端系統將是未來停車場趨勢，透過智慧型手機，加上室內導引系統，可大幅提高停車效率，產生高附加價值，感謝高雄市政府提供機會，支持本公司開發創新研發技術，且計畫已順利達成，未來將以開發輔助功能及優化系統介面及多語言版本為目標，持續發展推廣創新停車應用服務。